

NGÂN HÀNG TMCP XĂNG DẦU  
PETROLIMEX

BM/PGB/MS-03

Hà nội, ngày 26 tháng 08 năm 2022

**THƯ MỜI CHÀO HÀNG CẠNH TRANH**

Kính gửi: Quý Công ty

Ngân hàng TMCP Xăng dầu Petrolimex (PG Bank) chuẩn bị tổ chức chào hàng cạnh tranh gói mua sắm “**Gia hạn dịch vụ hỗ trợ phần mềm Oracle Database**” tại Tầng 24 – Tòa Mipec - 229 Tây Sơn - Quận Đống Đa - Hà Nội. Trân trọng kính mời Quý Công ty quan tâm tham gia chào hàng cạnh tranh gói mua sắm nêu trên.

Hồ sơ yêu cầu được đăng tải trên website <https://www.pgbank.com.vn> của Ngân hàng TMCP Xăng dầu Petrolimex.

Thời gian phát hành hồ sơ yêu cầu từ 10 giờ 00, ngày 27 tháng 08 năm 2022 đến trước 16 giờ ngày 27 tháng 05 năm 2022. (giờ Việt Nam)

Hồ sơ chào hàng cạnh tranh phải được gửi đến Ngân hàng TMCP Xăng dầu Petrolimex muộn nhất là trước 12 giờ ngày 05 tháng 08 năm 2022.

Hồ sơ phải được niêm phong kín bên ngoài ghi rõ “**Gia hạn dịch vụ hỗ trợ phần mềm Oracle Database**”. Hồ sơ chào hàng cạnh tranh sẽ không hợp lệ và bị loại nếu không có niêm phong, niêm phong bị hư hại hoặc gửi tới địa chỉ trên quá giờ quy định ở trên.

Nếu Quý Công ty cần biết thêm thông tin, xin vui lòng liên hệ với đầu mối như bên dưới:  
Hồ sơ đề xuất xin vui lòng gửi về địa chỉ:

Người nhận: Bà: Đinh Thị Ngân (Số điện thoại: 024 6281 1298 Ext 157) –  
Ngân hàng TMCP Xăng dầu Petrolimex  
Tầng 24, Tòa nhà Mipec, 229 Tây Sơn, Quận Đống Đa – Hà Nội

**ĐẠI DIỆN BÊN MỜI CHÀO HÀNG CẠNH TRANH**



PHÓ TỔNG GIÁM ĐỐC  
*Hoàng Long*



## HỒ SƠ MỜI CHÀO HÀNG CẠNH TRANH

Gói mua sắm: **Gia hạn dịch vụ hỗ trợ phần mềm Oracle Database**

Bên mời chào hàng cạnh tranh: Ngân hàng TMCP Xăng dầu Petrolimex (PG Bank)



ĐẠI DIỆN BÊN CHÀO HÀNG CẠNH TRANH

**A. TỪ NGỮ VIẾT TẮT**

<b>PG BANK</b>	Ngân hàng TMCP Xăng Dầu Petrolimex
<b>CHCT</b>	Chào hàng cạnh tranh
<b>HSYC</b>	Hồ sơ yêu cầu
<b>HSĐX</b>	Hồ sơ đề xuất
<b>HSĐXKT</b>	Hồ sơ đề xuất kỹ thuật
<b>HSĐXTC</b>	Hồ sơ đề xuất tài chính
<b>VND</b>	Đồng Việt Nam



## B. CHỈ DẪN ĐỐI VỚI NHÀ CUNG CẤP

### Mục 1. Nội dung mời chào hàng cạnh tranh

1. Bên mời chào hàng cạnh tranh PG Bank mời nhà cung cấp tham gia chào hàng cạnh tranh gói CHCT được mô tả tại **Mục 4 - Yêu cầu đối với gói CHCT**.
2. Tên gói CHCT: **Gia hạn dịch vụ hỗ trợ phần mềm Oracle Database**
3. Loại hợp đồng: trọn gói

### Mục 2. Thời hạn triển khai

Trong 01 tháng từ ngày ký hợp đồng.

### Mục 3. Hiện trạng và mục tiêu đầu tư

#### 1. Hiện trạng

PG Bank đang sử dụng cơ sở dữ liệu Oracle Database Enterprise Edition và Oracle Real Application Clusters.

#### 2. Mục tiêu đầu tư

- Dịch vụ hỗ trợ trong 01 năm từ ngày 28/08/2022 đến 27/08/2023.
- Cung cấp giấy chứng nhận sử dụng hỗ trợ kỹ thuật database Oracle Real Application Clusters, Oracle Database Enterprise Edition.
- Cung cấp quyền truy cập vào hệ thống Oracle Support để tải phần mềm, tài liệu, bản sửa lỗi và bản vá.
- Cung cấp quyền truy cập hệ thống hỗ trợ kỹ thuật qua web hỗ trợ của Oracle 24/7.

### Mục 4. Nội dung của HSĐX

HSĐX do nhà cung cấp chuẩn bị phải bao gồm:

1. Đơn chào hàng.
2. Bản cam kết thực hiện gói Gia hạn dịch vụ hỗ trợ phần mềm Oracle Database.
3. Tài liệu chứng minh tư cách hợp lệ của người ký đơn chào hàng.
4. Hồ sơ đề xuất tài chính.

Các tài liệu khác mà nhà cung cấp thấy cần thiết để làm rõ năng lực và kinh nghiệm của mình trong việc triển khai gói CHCT

### Mục 5. Làm rõ HSYC

#### 1. Làm rõ HSYC

Trong trường hợp cần làm rõ HSYC, nhà cung cấp phải gửi văn bản đề nghị làm rõ đến chủ đầu tư muộn nhất trước thời điểm đóng CHCT 03 ngày làm việc. Khi nhận được đề nghị làm rõ HSYC của nhà cung cấp, bên chủ đầu tư sẽ có văn bản trả lời gửi cho nhà cung cấp có yêu cầu làm rõ và tất cả các nhà cung cấp khác đã nhận HSYC từ bên chủ đầu tư, trong đó mô tả nội

dung yêu cầu làm rõ nhưng không nêu tên nhà cung cấp đề nghị làm rõ. Trường hợp việc làm rõ dẫn đến phải sửa đổi HSYC thì bên chủ đầu tư tiến hành sửa đổi HSYC theo thủ tục quy định tại Khoản 2 Mục này.

## 2. Sửa đổi HSYC

Trường hợp sửa đổi HSYC, chủ đầu tư sẽ gửi quyết định sửa đổi kèm theo những nội dung sửa đổi đến tất cả các nhà cung cấp đã nhận HSYC không muộn hơn tối thiểu 02 ngày làm việc trước ngày có thời điểm cuối nhận HSĐX, trường hợp không đủ 02 ngày làm việc thì chủ đầu tư sẽ gia hạn thời điểm cuối nhận HSĐX tương ứng.

## Mục 6. Đơn chào hàng cạnh tranh

Đơn chào hàng cạnh tranh phải có chữ ký của người đại diện hợp pháp của nhà cung cấp (người đại diện theo pháp luật của NCC hoặc người được ủy quyền kèm theo giấy ủy quyền hợp lệ)

## Mục 7. Giá chào hàng cạnh tranh

Bảng chào giá bằng VNĐ, điều kiện chào giá là giá đã có bao gồm thuế VAT và tất cả các chi phí phát sinh liên quan mà PG Bank không phải chịu thêm bất kỳ một chi phí nào khác.

PG Bank sẽ thanh toán tạm ứng cho Bên chào giá 100% giá trị hợp đồng trong vòng 10 ngày làm việc kể từ ngày hợp đồng có hiệu lực và PG Bank nhận được đầy đủ các giấy tờ sau:

- Công văn đề nghị thanh toán có dấu và chữ ký của người có thẩm quyền;
- Biên bản bàn giao hàng hóa tại có đầy đủ chữ ký và dấu của đại diện có thẩm quyền của 2 bên;
- Hóa đơn tài chính hợp lệ tương ứng với tổng giá trị hợp đồng;

## Mục 8. Thời gian có hiệu lực của HSĐX

Thời gian có hiệu lực của HSĐX là 30 ngày, kể từ ngày có thời điểm hết hạn nộp hồ sơ chào giá. HSĐX nào có thời hạn hiệu lực ngắn hơn quy định sẽ không được tiếp tục xem xét, đánh giá.

## Mục 9. Chuẩn bị và nộp HSĐX

1. Nhà cung cấp phải chuẩn bị 01 bản gốc, túi đựng HSĐX phải được niêm phong và ghi rõ tên gói chào giá, tên nhà cung cấp. Bên chủ đầu tư có trách nhiệm bảo mật thông tin trong HSĐX của nhà cung cấp.
2. Nhà cung cấp nộp trực tiếp hoặc gửi HSĐX theo đường bưu điện đến địa chỉ của bên chủ đầu tư nhưng phải đảm bảo bên chủ đầu tư nhận được trước thời hạn nộp hồ sơ trước 12 giờ ngày 05/08/2022 theo địa chỉ như sau:
  - a. NGÂN HÀNG TMCP XĂNG DẦU PETROLIMEX
  - b. Tầng 24, Tòa nhà Mipec, 229 Tây Sơn, Đống Đa, Hà Nội

- c. Người liên hệ: Đinh Thị Ngân
  - d. Email: Ngandt.Pgbank@petrolimex.com.vn
  - e. Điện thoại: (024) 6281 1298 - số máy lẻ: 157
2. Bên chủ đầu tư sẽ tiếp nhận HSĐX của tất cả nhà cung cấp nộp HSĐX trước thời hạn nộp hồ sơ. Trường hợp nhà cung cấp nộp HSĐX sau thời hạn thì HSĐX bị loại và được trả lại nguyên trạng cho nhà cung cấp.

#### **Mục 10. Làm rõ HSĐX**

Sau khi mở báo giá, nhà cung cấp có trách nhiệm làm rõ hồ sơ đề xuất theo yêu cầu của bên mời chào giá.

Việc làm rõ phải bảo đảm không làm thay đổi bản chất của nhà cung cấp, không làm thay đổi nội dung cơ bản của hồ sơ đề xuất đã nộp.

#### **Mục 11. Mở báo giá kín**

- Việc mở báo giá không phụ thuộc vào sự có mặt hay vắng mặt của đại diện nhà cung cấp tham dự chào hàng.
- Việc mở chào giá được thực hiện đối với từng hồ sơ theo thứ tự chữ cái tên của nhà cung cấp và theo trình tự sau đây:
  - + Kiểm tra niêm phong.
  - + Mở bản gốc chào giá và đọc to, rõ tối thiểu những thông tin sau: tên nhà cung cấp, bản gốc, thời gian có hiệu lực của chào giá, thời gian thực hiện và các thông tin khác mà bên mời chào giá thấy cần thiết.
- Bên mời chào giá phải lập biên bản mở chào giá kín.

#### **Mục 12. Điều kiện đối với nhà cung cấp được chọn**

Nhà cung cấp được xem xét, đề nghị trúng chào giá kín khi đáp ứng đủ các điều kiện sau đây:

- Có Hồ sơ đề xuất hợp lệ;
- Có năng lực và kinh nghiệm đáp ứng yêu cầu;
- Nhà cung cấp có hồ sơ hợp lệ, đáp ứng các yêu cầu sẽ tiến tới thương thảo hợp đồng;
- Có giá đề nghị trúng gói chào hàng không vượt quá dự toán được phê duyệt.

#### **Mục 13. Thông báo kết quả**

Kết quả lựa chọn nhà cung cấp sẽ được gửi đến tất cả nhà cung cấp tham dự chào hàng qua thư điện tử.

#### **Mục 14. Thương thảo, hoàn thiện và ký kết hợp đồng**

- a) Thương thảo về những nội dung chưa đủ chi tiết, chưa rõ hoặc chưa phù hợp, thống nhất giữa Hồ sơ yêu cầu và Hồ sơ đề xuất, giữa các nội dung khác nhau trong Hồ sơ đề xuất

có thể dẫn đến các phát sinh, tranh chấp hoặc ảnh hưởng đến trách nhiệm của các bên trong quá trình thực hiện hợp đồng;

- b) Thương thảo về các sai lệch do chủ đầu tư phát hiện và đề xuất trong Hồ sơ đề xuất (nếu có);
- c) Thương thảo về các vấn đề phát sinh trong quá trình lựa chọn nhà cung cấp (nếu có) nhằm mục tiêu hoàn thiện các nội dung chi tiết của gói CHCT;
- d) Thương thảo về các nội dung cần thiết khác.

Trong quá trình thương thảo hợp đồng, Nhà cung cấp đệ trình Chủ đầu tư dự thảo Hợp đồng để hai bên thương thảo, hai bên tham gia thương thảo tiến hành hoàn thiện dự thảo văn bản hợp đồng và phụ lục hợp đồng.

## **C. YÊU CẦU VỀ NĂNG LỰC KINH NGHIỆM**

### **Mục 1. Yêu cầu về năng lực kinh nghiệm**

STT	<b>Nội dung</b>	<b>Mức độ đáp ứng của Bên chào giá theo yêu cầu của thư chào giá</b>	
		<b>Đạt</b>	<b>Không đạt</b>
<b>1</b>	<b>Kinh nghiệm</b>		
1.1	Số năm hoạt động trong lĩnh vực sản xuất kinh doanh	$\geq 3$	<3
1.2	Bản sao có công chứng Giấy chứng nhận đăng ký kinh doanh hoặc Giấy chứng nhận đăng ký đầu tư hoặc tài liệu có giá trị tương đương được cấp theo quy định của Pháp luật Việt Nam.	Có	Không
1.3	Nhà cung cấp phải được hỗ trợ trực tiếp từ hàng sản xuất để đảm bảo tính đúng đắn của hàng hóa, bảo hành và hỗ trợ kỹ thuật tốt nhất cho chủ đầu tư	Có	Không
<b>2</b>	<b>Năng lực tài chính trong 3 năm 2019, 2020, 2021</b>		
2.1	Lợi nhuận sau thuế	Có lãi	Không có lãi

2.2	Có các tài liệu yêu cầu sau:  Đính kèm Báo cáo tài chính của 3 năm gần nhất, đã nộp cơ quan thuế hoặc báo cáo tài chính đã được kiểm toán và biên lai nộp thuế các năm có lãi (bản photo)	Có báo cáo	Không có báo cáo
-----	---	------------	------------------



